

FREE

百貨店のおもてなしを支えるプロフェッショナルたち

日本百貨店協会

ヒト・コト・モノ語り

～しあわせの百貨店 ハートウォーミング・ストーリー～



京急百貨店

関 勝さん 武石和馬さん

～全国の美味をお客様の食卓に～

「これまで扱ってきた商品も違う光の当て方をしたことで、生き生きと輝き出しました」

2014年4月、京急百貨店の地下1階食品売り場に新しいコーナーがオープンした。全国からこれはという名品を取り寄せ紹介する「諸国銘産食膳の旅」だ。スタートしてわずか1年で、多くのお客様から支持される人気コーナーとなった「食膳の旅」を支えるスタッフに話を聞いた。

日常の食卓に並べてほしい商品を紹介することが『食膳の旅』の大切なコンセプトです

物産展で培ったノウハウを生かした「食膳の旅」

京浜急行線・上大岡駅に隣接した百貨店、京急百貨店。地下1階の食品売り場はつねに賑わいを見せている。なかでもひときわ目をひくのが「食膳の旅」と名づけられたコーナー。百貨店の食品売り場には似つかわしくない男性客が立ち寄る姿が多く見られる。横長の冷蔵ショーケースに並ぶ商品を端か



ら端まで真剣に吟味するサラリー

マン風の男性、商品を手にとつて相
好を崩す初老の紳士……。買い物

をする主婦層に交じつてこんな光

景を目にすることも珍しくない。

「食膳の旅」はいったいどんな商品
を扱うコーナーなのだろう。

「食膳の旅」は、2014年4月に
オープンした全国の老舗や名店の

味を集めた諸国名産を扱うコー
ナーです。京急百貨店が創業して

19年目に迎えた初の改装を機に、
新設されました。ここに並ぶ商品

は、もともと売り場で取り扱つて
いたものもありますが、コーナー
化をして、違う光の當て方をして
いこうと考へました」

こう語るのは、オープンからこの
売り場を担当するバイヤーの武石
和馬さんだ。地域性のあるものは、
百貨店の強みにもなる。地域物産
展を数か月に1度開催している百
貨店が多いのが何よりの証だ。

「京急百貨店でも、催事として北
海道、東北、新潟、長野、九州など
の地域の物産展を開催していま
よく見かけるのも、うれしいですね

晩酌の供を選んでいらしやるのか、
夕方になると男性のお客様を

す。多くのお客様に足を運んでい
ただける大切な催しのひとつで
す。バイヤーが実際に現地に飛ん
で、そこでしか得られない情報をつ
かみ、その足と舌で確認した味だ
からこそ、自信をもってお客様にお
届けできるのです。ところが、いく
らい商品を見つけてきても、催事
では出店、出品が難しいものもあ
るんですよ」

3年前まで催事を担当し、現在
は「食膳の旅」を含むグロサリー
ショップのセールスマネージャーであ
る関勝さんは言う。物産展などの
催事では、現地から人を呼んで一定
期間の出店をお願いするため、い
くら品がよくても人員や期間と
いった諸事情から実現が難しい場
合もあるそうだ。

「そうした事情でこれまで諦めざ
るを得なかつた商品もありまし
た。この『食膳の旅』は、そんな商品
を含めて、これまで催事の現場で
培ってきた情報をアウトプットす
るとてもいい場にもなりました」

（関さん）

バイヤーが全国を回って、巡り合つたものの、置きたくても置けなかつた逸品。これまで日の目を見ることがなかつたそうした商品が「食膳の旅」オープンをきっかけに、多くのお客様の目に触れる機会を得ることになった。はにかみながらも嬉しそうに話す関さんと武石さんが、まるで我が子の晴れ舞台を見つめる父親のような表情をしているのも、うなづける。

「食膳の旅」オーブンをきっかけに、多くのお客様の目に触れる機会を得ることになった。はにかみながらも嬉しそうに話す関さんと武石さんが、まるで我が子の晴れ舞台を見つめる父親のような表情をしているのも、うなづける。

地の塩辛や福井のへしこ、広島の牡蠣のオイル漬けなど、「飲んべえ」が思わず手にとってしまうような特産物も多く並ぶ。仕事一筋だった夫や父親が、酒の肴を自ら買って、家路を急ぐ姿もまたほほえましい。「食膳の旅」は、家族団らんの時間にもひと役買っているのかもしない。

「『食膳の旅』の大切なコンセプトのひとつが、日常の食卓に並べてほしい商品をご紹介することです。たとえば人気商品のひとつである岩手・釜石の三陸海宝漬ですが、これいままでギフト用の商品として扱いがありました。でも、食膳の

旅では、自宅用の小容量タイプをご用意したんです。価格も少々張る商品ですが、まさか、1日に60個も出るようになるとは思わなかつたですね」（関さん）

コーナーの目玉商品のひとつとして置いた海宝漬に、嬉しい悲鳴があがる。

武石さんにも思い入れのある商品がある。三重県産のかつお節だ。「三重県志摩産のかつお節がとてもいいと聞いて、オーブンに合わせてぜひ入れたいと思い、現地に飛びました。古式燻しの『手びやま製法』といわれる技で丁寧に作り続けられている商品ですが、価格帶でいうと、少し高い。お客様に受け入れられるだろうか？」という不安もありましたが、徹底的にこだわった製法を現地で見たときして、販売を決心しました。この商品はこれまで

京急百貨店では取り扱いがなく、『食膳の旅』で初登場したもので、お節は、1年が過ぎたいま、「食膳の旅」の顔ともいえる商品に成長した。「このかつお節に関しては、横浜一の品ぞろえをしてお客様に喜んでいただきたいと思っています」と、いまだ武石さんの意気込みは熱い。

男性客の足も思わず止める商品ラインナップ

「食膳の旅」のコーナーがオープンして、まず関さんや武石さんを驚かせたのが、興味を示す男性客の多さだった。

「夕方以降になると、男性のお客様の姿をよくお見かけするようになりました。商品ラインナップのなかで珍味もだいぶ増えてきたので、晩酌のお供を選んでいらっしゃるんでしようね」（武石さん）



「高校生のころから、地元の京急百貨店で働くことが夢だった」と語る、食品営業部の中満資子さん。

「高校生のころから、地元の京急百貨店で働くことが夢だった」と語る、食品営業部の中満資子さん。

「食膳の旅」のコーナーの前では、さまざまなお客様の会話が聞こえるという。人は美味しそうなものを目の前にすると、ついつい饒舌になる生き物らしい。

こんなエピソードを話してくれたのは、「食膳の旅」のコーナーで、日々お客様に接している蛯原千恵さんだ。

「ご夫婦でお買い物にいらしたお客様が『お父さん、あれ、ここに

あつたわよ!』と、お声をかけていらっしゃる光景をよく目にします。聞けば、お一人でご旅行されたときに召しあがって美味しかった思い出の味とのこと。こだわりの品を入れているので、ちょっとした贈り物にされるお客様もいらっしゃいますし、一度口にされてお気に召して、また買いに来たとおっしゃるお客様もいらっしゃいます。

『食膳の旅』のコーナーを目当てに京急百貨店に足をお運びいただいている方も多く、売り場に立つ側も張り合いがあるし、なによりもお客様の笑顔に出会えるのが嬉しいですね』



『食膳の旅』を目当てに来てくださるお客様も多くて、売場に立つのも張り合いがある』と言う食品営業部の蛯原千恵さん。

彼女、おつとりとした見かけからは想像がつかないほど の芯の強い女性 だつた。

「京急百貨店がオープンしたとき、わたしは高校生でした。当時から友だちとよく来

ていて、『食膳の旅』には、もうひとり小さい頃からの夢を叶えた ている。中満資子さんだ。じつは

『そして、『食膳の旅』には、もうひとり小さい頃からの夢を叶えたスタッフがお客様に笑顔を振りま いている。中満資子さんだ。じつは

京急百貨店に足をお運びいただい た贈り物にされるお客様もいらっ しゃいますし、一度口にされてお 気に召して、また買いに来たとおっ しゃるお客様もいらっしゃいます。

『食膳の旅』のコーナーを目当てに

京急百貨店に足をお運びいただい ている方も多く、売り場に立つ側も張り合いがあるし、なによりもお客様の笑顔に出会えるのが嬉しいですね』

(蛯原さん)

京急百貨店に足をお運びいただい た贈り物にされるお客様もいらっ しゃいますし、一度口にされてお 気に召して、また買いに来たとおっ しゃるお客様もいらっしゃいます。

『そして、『食膳の旅』には、もうひとり小さい頃からの夢を叶えた している。中満資子さんだ。じつは

『そして、『食膳の旅』には、もうひとり小さい頃からの夢を叶えた している。中満資子さんだ。じつは

子どもも時代にしていたおままごとが、いまの仕事に続いているんだ など不思議に思うことがあります。やはりわたしは、お客様と接する仕事が心底好きなんですね』

蛯原さんは、京急百貨店に入社以来ずっと食品を担当してきた という。売り場に立っていると、ふ と、子どもの頃、友だちとお店屋さんごっこをやっていたことを思い出すそうだ。



武石さんが惚れ込んだ三重県産のかつお節。今や『食膳の旅』を代表する人気商品に成長した。

京急百貨店の売り場では、とにかくお客様とスタッフがにこやかに会話している姿をよく目にす る。独特なアットホームな雰囲気が漂うのだ。それはなぜなのだろう? 今年で創業19年目を迎える京急百貨店だが、老舗百貨店

夢の舞台で輝く人々 に会える場



「季節や歳時記によって商品を考えなくてはならない、この仕事は飽きませんね」とお勧め商品を手に話す関さん。



随时、200アイテムが並ぶ「食膳の旅」の陳列棚。

とくらべればまだ歴史は浅い。しかしだからこそその強みがあった。蛯原さんは創業当時から、そして関さんも武石さんも2年目から勤務している。中満さんは、多感な高校生時代にオープンを目の当たりにして、あこがれを抱いた。地元出身のスタッフも多く、百貨店の歩みが自身の成長と重なつて見える部分があるのだろう。

「ぼくはもともとデスクワークで、百貨店の歩みが自身の成長と重なつて見える部分があるのだろう。

は興味がなく、人に接するのが好きだ」と、関さん。

家庭用品や子ども服の売り場を12年ほど経験して、食品担当として活躍している関さん。就職當時の予感は的中したようだ。

「食品に異動になつてから、よりウンチクを語るようになつたかもしれない(笑)。食品は自分にとてもフィットしている感覺があります。晴れや雨、雪などの天気によつて、日々商品の動きは変わります。それに四季、さらには歳時記によつても陳列する商品を考えなくてはいけない。暦は365日もあるし、52週もあるんです。そのなかでお客様にどんな商品を見ていただくか、自分で考えていく。飽きることはないですね」

(関さん)



京急百貨店



営業時間:各フロアによって異なる

〒233-8556 神奈川県横浜市港南区上大岡西1-6-1

TEL 045-848-1111

<http://www.keikyu-depart.com/kqdep/index.html>

1996年10月、京急グループの百貨店事業の核として上大岡に創業。地域に密着した「生活者本位制百貨店」として取組んでいる。2015年春には品川にコスメ専門店を初出店するなど、2016年の開店20周年に向けて、新スタイルの百貨店の確立を目指している。

きだからというのだが、百貨店を志望した動機です。武石と僕は同期なんですが、僕たちが就職活動をしていました時期にちょうどこの百貨店が創業したんです。オープンしたばかりの京急百貨店ならば、なかに新しいことができるんじやないかと思いました」(関さん)

「ぼくはもともとデスクワークで、百貨店の歩みが自身の成長と重なつて見える部分があるのだろう。

は興味がなく、人に接するのが好きだ」と、関さん。

家庭用品や子ども服の売り場を12年ほど経験して、食品担当として活躍している関さん。就職當時の予感は的中したようだ。

「食品に異動になつてから、よりウンチクを語るようになつたかもしれない(笑)。食品は自分にとてもフィットしている感覺があります。晴れや雨、雪などの天気によつて、日々商品の動きは変わります。それに四季、さらには歳時記によつても陳列する商品を考えなくてはいけない。暦は365日もあるし、52週もあるんです。そのなかでお客様にどんな商品を見ていただくか、自分で考えていく。飽きることはないですね」



Profile

たけいしかずま。1974年、神奈川県生まれ。大学卒業後、1998年、京急百貨店入社。紳士服売場を経て、2014年より食品MD統括部に配属。現在は「食膳の旅」バイヤーとして活躍中。

Profile

せきまさる。1974年、東京都生まれ。大学卒業後、1998年に京急百貨店入社。リビング部、子ども服部などを経て、2009年より食品営業部に配属。現在はグロサリーS／日配品Sマネージャーとして「食膳の旅」を運営している。

「諸国銘産

「食膳の旅」人気商品 TOP10

全国から選りすぐりの逸品を集めた「食膳の旅」のコーナーで、リピーターが絶えない人気商品上位10点をご紹介。我が家の中でも、食卓で、旅気分が満喫できる味ばかりだ。

第5位 「いかしゅうまい小丸」

イカの甘みが生きたぷりぷり、ふわふわのしゅうまい。ギフトにも。

(佐賀県)

※「いかしゅうまい大丸」
が8位にランクイン



第6位 「きりたんぽレトルト」と 「比内地鶏スープ」

秋田の郷土料理きりたんぽを手軽に楽しめると、セット購入するお客様続出。

(秋田県)



第4位 「本漬野沢菜」

信州の大地が育んだ甘みと風味豊かな野沢菜を味わい深い本漬けに

(長野県)

第9位 「紅鮭ほぐし」

紅鮭を手作業で丁寧に仕上げた一品。熱々のご飯やお弁当に。

(北海道)



第3位 「三陸海宝漬」

煮アワビ、イクラなどの三陸の海の幸を特製の液に漬け込んだ贅沢な逸品。

(岩手県)



第1位 「梅の実ひじき」

肉厚なひじきと梅の食感が絶妙にマッチ。ご飯のお供にリピーター続出。

(福岡県)



第2位 「けんちゃん漬」

出雲産のキュウリ、ナス、白菜の漬物。保存料不使用の薄味が人気。

(島根県)



第10位 「うなぎ蒲焼パック」

ミシュラン1つ星獲得の実績を誇る横浜「しま村」の極上の味を自宅でも。

(神奈川県)



第7位 「わさび昆布」

昆布の老舗の人気商品。甘めに炊いた昆布とわさびの風味が癖になる。

(福井県)

